

PM International Vergütungsplan

Diese internen Informationen dienen dazu im Marketingplan (Vergütungsplan) bei PM International zumindest die Stufe Presidents Team zu erreichen. Ich bitte euch diese Informationen vertraulich zu behandeln.

Was kann man in welcher Zeit erreichen?

Diese Frage wird uns immer sehr oft gestellt. Die Antwort ist abhängig von zwei Faktoren. Welche Dinge macht man? Und macht man die richtigen Dinge? Also es braucht die richtige Vorgehensweise. Und auch die Ausdauer es lange genug zu machen.

Welche Tools verwenden wir im Team?

Als Vorbild gilt uns der ehemalige Vertriebspartner von PM International, Willi Prokop. Denn er hat in nur 7 Monaten die Stufe Silver Presidents Team erreicht. Und das nur mit Facebook. Darum haben wir uns auch auf Facebook als das wichtigste Tool verständigt.

Was ist die 80% Regel?

Wir verwenden 80% unserer Zeit neue Kunden und Partner für PM zu gewinnen. Dabei ist ein Zeittracker sehr hilfreich. Denn oftmals übersieht man die Zeit. Da die meisten im Team ja dies nebenberuflich machen, ist es äußerst wichtig diese Regel einzuhalten.

Wie startet man am Besten?

Es gibt unterschiedliche Herangehensweisen. Wenn man den schnellst möglichen Erfolg haben will, sollte man auf die neuen Gruppen bei FB setzen. Denn hier bekommt man schnell Reichweite. Und man kann auch gut Vertrauen aufbauen.

Gibt es ein Schritt-für-Schritt Training?

Ja. Wie schon erwähnt arbeiten wir mit dem FB Trainer, Willi Prokop, zusammen. Er hat für uns ein Training erstellt. Darin erfährt man genau wie man vorgehen muss.

Das Training ist hier abrufbar:

<https://www.williprokop.at/pm-verguetungsplan-pdf-training>

Wichtige Informationen

Ich bitte dich, das oben besagte Training nicht weiterzugeben an Menschen außerhalb vom Team. Es ist exklusiv nur für uns gedacht. Denn wir wollen den Vergütungsplan von PM International gemeinsam rocken!